



三河商人道

PART
94

アクサ生命保険株式会社
岡崎営業所 営業主任
岩尾 章 君

2005年に職場の所長の紹介で青年部に入会された岩尾さん。アクサ生命保険株式会社岡崎営業所で営業主任をされています。

アクサ生命は、99%の商工会議所と業務提携し、共済制度の委託を受けています。岩尾さんも、主に企業向けの保険を中心に営業してこられました。出身は岐阜県ですが仕事の関係で岡崎にこられ、この青年部に入会されて感じたのは、地域に対する愛着と親しみが非常に大きい団体であること。そしてそのことに非常に驚かれたそうです。ぜひこれからも、この精神をこのまま継続して行ってほしいと言っておられました。

取材を通じて、一番印象的な言葉は“保険という商品はどうしても優先順位が最後になるのですが、いざという時に頼りになるものであり、そのときになって重要さが分かります”との言葉でした。これはガンなどの治療で入院を経験した後、さらに退院後の通院が長期にわたり、そのことが非常に負担になってしまうという実例を踏まえながらのお話でしたが、そのときは記者たちも改めて保険の重要さを再認識しました。

また、保険は入っていることを家族や親族にもきちんと知ってもらおうこと、特にもしもの時のために自分自身と親族などの保険が現在どのような状態であるのかを把握しておいてもらうことも大切だそうです。

保険という商品はもしものときの備えの商品であるだけに、なかなか営業しにくいところがあります。だからこそ普段から保険のことだけでなくお客様の立場に立って経営に関する相談や、日常さまざまなリスクを抱える経営者に対して、資金繰りなどあらゆる情報を提供しながら、保険を含めたトータルコンサルティングを心掛けています。

仕事の都合上なかなか青年部活動に参加できなかったのですが、卒業を迎えた今年度、改めてもっと青年部メンバーと一緒に過ごすことができればよかったと言われていました。



保険業をされているだけあってとても紳士な方でした



保険について熱く語る岩尾さん



記者達も熱心に聞き入ってます